

Finance

助推贸易便利化

外汇局改进出口收结汇联网核查管理

◎本报记者 但有为

记者日前从有关银行获悉,为了提高企业流动资金使用效益,大力推动贸易便利化,国家外汇管理局(简称“外汇局”)近日发布通知,决定改进出口收结汇联网核查管理。通知已自发布之日起施行。

通知指出,对于企业确已实际出口并收汇,但因向外汇局报告,同时停止为该出口收结汇联网核查,银行可凭企业承诺说明函先行

为企业办理待核查账户资金结汇或划转,并逐笔登记台账。企业应在办理结汇或划转后30个工作日内补办联网核查手续,银行应登陆出口收结汇联网核查系统(以下简称“系统”),在相应贸易类别项下为企业进行可收汇额核注。

按照通知要求,对于30个工作日内仍未补办的企业,银行应于期满后10个工作日内向外汇局报告,同时停止为该出口收结汇联网核查,并在有可收汇额时将已经先行结

汇或划转的金额上网核注。

但是通知也明确,企业在确有出口但因数据传输时滞导致可收汇额不足时,方可先行办理结汇或划转。银行应严格按照本通知要求,为企业办理出口收结汇联网核查。对于出口贸易融资项下的收汇,仍按照现行贸易信贷管理的有关规定办理。

通知同时指出,自2009年2月15日起,将来料加工收汇比例统一由20%调整为30%。对于来料加工贸易项下单笔出口货物报关单实际收

汇比例高于30%的,银行应按照现行来料加工超比例收汇相关规定办理。

一位银行业人士表示,在当前外贸企业经营普遍出现困难的背景下,通知的出台明确体现了促进贸易便利化的意图,能够在一定程度上缓解企业的资金难题。

去年底出台的《国务院办公厅关于当前金融促进经济发展的若干意见》明确,要改进贸易收结汇与贸易活动真实性、一致性审核,加快进出口核销制度改革,适当提高企

业预收货款结汇比例,简化企业申请比例结汇和临时额度的审批程序,缩短审批时间。今年年初的全国外汇管理工作会议也表示,要推进进出口收付汇核销制度改革,改善服务贸易外汇管理。

为加强跨境资金流动监管,完善出口与收结汇的真实性及其一致性审核,外汇局、商务部、海关总署日前联合颁布实施《出口收结汇联网核查办法》,决定自2008年7月14日起对出口收结汇实行联网核查管理。

上海创新
中小企业融资担保模式

◎本报记者 石贝贝

中小企业融资担保模式创新在上海有了新突破。记者获悉,由招商银行、上海市促进中小企业发展协调办公室、浦东新区中小企业推进中心、金桥功能区管委会、上海中财担保有限公司联合开设了“金桥直贷通”平台。招行还将提供10亿元人民币专项授信规模用于支持上海浦东金桥功能区内的中小企业。参与各方目的在于将“金桥直贷通”打造成为目前上海资金规模最大的中小企业融资平台。

据相关负责人透露,在“金桥直贷通”平台上,将汇集五方力量,打造以“政府补贴、园区贴息、银行融资、第三方担保”的中小企业融资担保新模式。

具体操作上,上海市促进中小企业发展协调办公室和浦东新区中小企业推进中心提供配套政策指导和扶持,包括及时向担保机构发放担保补贴及其他规定的补贴,以及支持银行和担保机构做好不良贷款的催收和处置。金桥功能区则负责组织、协助招商银行进行业务宣传,对有需求的企业进行推荐和日常联络,并提供贴息支持。招商银行负责区内的业务宣传、咨询、辅导和受理等各项具体工作,并承担对中小企业的风险识别、控制等责任。担保机构在担保责任范围内承担风险,对正常还款的企业,提供优惠的担保费率。

上述负责人还表示,金桥功能区内的企业在该平台上申请贷款,可以实现免收企业授信费用、退还全额或部分担保费用、政府贷款贴息,并可享受基准利率最高上浮10%的贷款利率,这将在较大程度上降低企业融资成本、减少企业负担。

平安旗下货币经纪公司
正式运营

◎本报记者 雷中校 黄蕾

中国平安集团旗下的平安信托与全球第三大货币经纪公司利顺金融集团合资设立的平安利顺国际货币经纪有限责任公司昨日在深圳正式开业运营。平安利顺表示,平安涉足货币经纪业务,成立国际货币经纪公司将是集团迈向综合金融集团的重要步伐。

据介绍,平安利顺是继上海、北京获批成立货币经纪公司之后的国内第三家获批成立的货币经纪公司,亦是华南地区首家货币经纪公司,合资公司注册资本总额为5000万元,由两大股东平安信托与利顺金融集团分别以67%、33%的比例出资设立。总部落户深圳,计划在日后重点开拓上海、北京市场,迅速完成全国性布局。

深圳市副市长陈应春在开业仪式上表示,深圳正积极推进金融业的创新和国际合作,平安利顺货币经纪有限责任公司落户于深圳,将为深圳金融业的发展作出积极贡献。

平安信托董事长兼CEO童恺表示,合资公司将集平安与利顺双方的优势,为客户提供最优的货币经纪服务平台,不仅有利于发展国内货币市场,还将为市场提供更进一步的市场资讯及交易流动性。利顺金融集团主席Patrick Combes也强调,平安利顺在整合自身优势的基础上,将不断开拓市场,创新产品,加强与金融机构的合作,发展成为实力雄厚、管理规范、富于创新、充满活力的国际化货币经纪公司。

中国银监会:

允许农村资金互助社从银行融资

◎本报记者 苗燕

银监会和农业部近日联合印发的《关于做好农民专业合作社金融服务工作的意见》明确,将允许符合条件的农村资金互助社按商业原则从银行业金融机构融入资金。同时,鼓励发展具有担保功能的农民专业合作社,运用联保、担保基金和风险保证金等联合增信方式,以及借助担保公司、农业产业化龙头企业等相关农村市场主体作用,扩大成员融资的担保范围和融资渠道,提高融资效率。

《意见》要求,应对农民专业合作社加大信贷支持力度,重点支持产业基础牢、经营规模大、品牌效应高、服务能力强、带动农户多、规范化管理好、信用记录良的农民专业合作社。与此同时,今年上半年,各地农村合作金融机构要与当地农村经营管理等部门对辖内农民专业合作社逐一建立信用档案,加快建立和完善符合农民专业合作社特点的信用评价体系,稳步构建专业合作社自愿参加、政府监督指导、金融机构提供贷款支持的授信管理模式。

此外,支持和鼓励金融机构结合实际创新金融产品。鼓励发展自助可循环流动资金贷款。鼓励拓展收费类和服务类资金归集等中间业务,向农民专业合作社提供市场信息和



合法律规范和实际需要的财产抵押、押贷款品种。鼓励发展自助可循环流动资金贷款。鼓励拓展收费类和服务类资金归集等中间业务,向农民专业合作社提供市场信息和

金融咨询、代理保险销售和理财业务等。

《意见》还要求金融机构改进服务方式,特别要围绕提高审贷效率和解决担保难问题,逐步探索对农民专

业合作社及其成员进行综合授信。

《意见》同时强调,要加强对农民专业合作社贷款风险的全程跟踪与管理,积极采取有效的风险防范和缓释措施降低贷款风险。

刘明康:银行对服务业贷款比重约占四成

◎本报记者 苗燕

银监会主席刘明康近日在《求是》杂志撰文指出,近年来,银行业充分发挥自身特有优势,根据服务业群体的不同特点,为服务业提供了优质的服务。银行对服务业贷款占其贷款总额的比重已接近四成。

刘明康指出,金融机构支持服务业发展,要确立优先支持发展的服务业领域。中小银行业机

构要根据自身特点,培育和发展小型服务企业和有区域特色的服务业客户。

同时,银行业金融机构应针对不同行业 and 不同发展阶段的服务企业特点,积极开展产品创新,转变过分依赖抵押品的传统授信模式,不断开发出符合服务业企业需求的产品和服务,围绕核心企业,开展上下游企业的供应链融资,满足企业对金融服务多样化的需求。

此外,要认真落实贷款使用情况检查,对企业经营及其风险状况的变化情况实施动态跟踪。

银行业推动服务业加快发展,需要良好的外部环境。刘明康建议,进一步完善和细化银行业促进服务业发展的产业政策与规划指导。及时出台和更新服务业各子行业的产业发展指导目录。此外,完善银行业促进服务业发展的法律环境,建议国家立法机构在债权债务保障方面营造更好的法律环

境。第三,提升银行业促进服务业发展的信用环境。

刘明康还建议,加大财税政策的支持力度。对那些有助于改善民生、扩大就业、环境友好型、创新型服务业企业,更需要提供必要的财政支持。可考虑建立风险补偿基金,对银行业金融机构发放的服务小企业贷款进行风险补偿。同时,改善服务业发展的税收政策,清理和取消制约服务业发展的有关税收政策。

■关注银保市场规范行动

反击佣金高额要价 江西险企“封杀”邮储银行



◎本报记者 黄蕾

银保手续费不断被哄抬,致使保险公司在银保业务上无利可图。面对部分银行的漫天要价,个别地区的保险公司开始集体反击,将违规银行进行“封杀”,切断与银行的

银保代理合作。

险企集体说“不”

知情人士昨日向《上海证券报》透露称,应当地保险公司的要求,江西宜春市保险行业协会日前投票决定,自2月12日起,宜春市各寿险公司在一年内停止委托宜春市邮政局及邮政储蓄银行办理保险业务。这被市场人士视为长期处于弱势的寿险公司奋起反击的强有力回应,也是继全国保险工作会议定调“加大整顿银保市场”后,首度传出保险公司联合抵制银行的消息。

无独有偶,因同样原因,江西省保险行业协会经投票决定,南昌市各寿险公司自2月20日起停止委托南昌市邮政局及邮政储蓄银行代办保险业务。何时恢复由江西省行协理事会决定。如有任何保险公司若违规开展委托业务,当地保险行业协会将按自律公约进行处罚。上述人士透露说,上述被保险公司联合抵制的银行,主要是因为要求保险公司的承诺高额手续费,否则扬言拒绝与保险公司合作。”

不过,对于上述两份“封杀”决定,记者并未从上述银行得到证实。记者从知情人士处获悉,除索要高额手续费外,江西银保市场同样存在账外支付手续费的违规现象,为此年初江西银保系统特别组建了银邮自律稽查大队,对江西银保市场进行巡查,对6家违约保险公司进行处理。据记者了解,目前,银监会虽然没有明文规定银保手续费上限,但银监会和银监会曾联合发文明文禁止账外支付手续费,即在原有的进大账手续费基础上,额外向柜面销售人员支付一定的费用,涉嫌商业贿赂的行为。

规范银保市场仍须深入

江西并非个案。据本报记者调查了解,不少地区还存在通过“打擦边球”的方式间接将额外的手续费支付给银行的违规现象。比如,向银行柜面人员以及银行分支机构负责人赠送礼品甚至现金,更有银行相关人员直接提出了,把其所购物品的发票向保险公司报销的过分要求。少数地区的保险公司、银行对银

保市场秩序规范工作仍存在观望和抵触情绪。

一地方保监局负责人告诉本报记者,他们所担心的是,一旦收取账外手续费后,银行工作人员就会存在“积极误导客户”的动力,哪家保险公司给的手续费多,就会向客户推荐哪家的产品,甚至存在诱导的现象。“这严重损害了保险消费者的利益,透支了银行的信用,也损害了保险公司的形象,诱发大面积退保。这也是今年年初全国保险工作会议上明确作为今年规范市场的重点。

在银行的无理抬价要求下,个别地方保险公司只能黯然退场。据江西一家保险公司负责人介绍说,从去年7月开始,便有个别地区的寿险公司已经退出银保市场,也有部分公司正在考虑退出。而对于一些新型保险公司来说,为了追求规模,一边忍受银行的漫天要价,一边却在叫苦不迭。

业内人士认为,江西等地保险公司联合抵制违规银行的做法,是保险公司有望改变以往被动地位的一个积极信号。这实在是逼上梁山之举。”

业内动态

远超预期
国寿1月保费收入366亿元

◎本报记者 卢晓平

昨日,中国人寿发布了2009年1月未经审计的保费收入为366亿元,同比增加19.21%,远好于预期。

国寿保费收入好于预期,是源于公司采取了相对温和的调整产品策略,既调整了银保渠道的投资型产品,又兼顾了分红等保障型产品的销售,中金公司研究员周光在研究报告中表示。

而刚公告的太保寿险2009年1月保费收入为70亿元,同比下降14.2%。

2008年四季度以来太保寿险保费收入的同比下降反映了公司管理层在低利率环境下坚决调整业务结构的决心。太保寿险刻意压缩了保险期限短的银保趸缴产品和利率敏感的万能险产品。”周光表示。

有专家预期,中国平安有望采取国寿相对温和的调整态势,确保市场地位、占有率、稳定性。也就是说,保费收入将超过预期几乎没有悬念。

不过,随着保费的不断增长,在目前低利率水平环境下,保险公司资金运用压力显然增大。

毕竟,保障型产品不像投资产品那样,可以高比例投资股市。如何确保小比例积极投资股市获得整体收益率的提升,将考验保险公司资金运作水平。

保监会公布
首批15项部级立项课题

◎本报记者 卢晓平

16日,保监会对外公布了2008-2009年度保监会首批15项部级立项课题,其中重点项目10项,青年项目5项。

2007年10月,保监会发布了《中国保监会部级研究课题管理办法》,正式启动了部级课题制度。据悉,保监会首批部级立项课题有三个特点:一是课题针对性强;二是课题研究团队力量比较强;三是立项课题充分调动了行业内外的研究资源。

根据《中国保监会部级研究课题管理办法》规定,保监会部级课题将每年发布一次。届时将根据保险业改革发展的需要,确定部级研究课题的主要研究方向和选题。保监会将于近期向行业内外广泛征集2009-2010年度部级研究课题选题,并发布课题申报指南,推动部级课题制度健康可持续发展。

农行300亿元
授信支持上海城投

◎本报记者 唐真龙

记者昨日从农行上海分行获悉,日前,中国农业银行股份有限公司与上海市城市建设投资开发总公司(下称“上海城投”)开展全面金融合作。据悉,该行将为上海城投提供300亿元综合授信。据介绍,此次金融“一揽子”服务将涉及结算业务、融资业务、外汇业务、理财业务等多方面。农行将为上海城投建立资金集中结算、汇划、企业网上银行等系统提供软、硬件服务,提供实际资金通融和出具信用融资业务服务。同时,双方还签订了理财顾问协议,该行作为上海城投的金融理财顾问,在商业银行、管理咨询和投资银行三大业务领域为其提供全方位、高层次、专业化金融服务。

中国银联成立宁夏分公司

◎本报记者 邹毅

2月16日,中国银联在银川正式宣布成立宁夏分公司,这是中国银联在全国设立的第36家分支机构。宁夏回族自治区政府副主席赵小平表示,自治区政府将根据国务院《关于搞活流通扩大消费的意见》的要求大力支持银行卡产业发展,形成银行卡产业与地区经济良性互动的局面。

近年来宁夏银行卡产业发展迅速,截至2008年底,宁夏银行卡联网商户、联网POS机和联网ATM机同比分别增长112%、86%和45%。目前宁夏已有9家发卡金融机构接入银联跨行交易清算系统。

泛华保险逆势扩招一万余人

◎本报记者 黄蕾

本报记者昨日从国内保险中介第一股“泛华保险人力资源中心”获悉,2009年泛华保险总部及旗下财险、寿险、公估、大童四大集团将招聘1.15万人,这意味着泛华在目前已2.7万人的规模上,将实现42.6%的人员增幅。其中,内勤人员增加1500人,外勤人员增加1万人。

从泛华的“扩容”计划中足以显现其董事长胡义南的“牛”年战略端倪。他日前表示,泛华不会因金融危机裁员,并将继续打造更为完善的人力资源内控管理体系以保障员工的权益。

其中,此次招聘就提供了大量的财务及IT等就业岗位。同时,还推出了“事业型经理人”的人力资源发展规划,以鼓励员工参与分公司长期的成长价值,并打造一批创业队伍。全面梳理人力资源的同时,泛华产生了巨大的内外勤人员的需求。